



COMPTE-RENDU

COMITE BIOTECH

10 décembre 2018

11h00-14h00

Maison des Microtechniques, 18 rue Alain Savary -
Besançon

Présents :

AER BFC

BFC NUMÉRIQUE

BIOEXIGENCE

BIOMANEO

BIOMNIGENE

CLUSTER TIS / AND FC

CREATHES

DIRECCTE BFC

FEMTO-ST / CLIPP

INNOV'HEALTH

LYMPHOBANK

MED'INN'PHARMA

NEXIDIA

ONCODESIGN

RD BIOTECH

SMPSI TEMIS

Béatrice JOLY

Delphine VANHOUTTE

Sophie ROBIN

Patrick DUCOROY

Alexandre DOUABLIN

Françoise DECKER

Hervé HUILIER

Christine BONIN

Annie FRELET-BARRAND

Céline BOUAFIA

Eric ROBINET

Sylvain PERRUCHE

Nicolas DESROCHES

Cyril BERTHET

Sylvie MERCIER

Bruno FAVIER

Excusés :

LARA SPIRAL

FILAB

Patrick GUYONDET

Elisa DEWALLY

Remarques liminaires

Le cluster Innov'Health a pour mission de représenter l'ensemble des entreprises de la filière santé en région, soit 332 établissements. 44 entreprises ont été recensées sur le marché des biotechnologies, qui se définit comme suit : « la filière biotech est au carrefour entre les Medtech et la pharma. Pour la pharma, elle vise à améliorer les molécules ou leur système de dosage. Pour les Medtech, elle vise à apporter des briques technologiques aux DM. Elle aide la recherche dans la conception de solutions, sur l'analyse, la caractérisation, la détection, la définition de modèles. ».

Le cluster Innov'Health est financé par un programme d'actions collectives appelé « MedBioTech » d'une durée de deux ans, 50% des fonds venant du Conseil Régional, 50% venant de ressources privées (adhésions, prestations et événements payants, etc.). Le programme a été validé par la Région et prévoit le financement de plusieurs actions d'animation de la filière Biotech (groupes de travail, réseautage, communication...).

L'adhésion au cluster n'est pas indispensable pour bénéficier des actions Innov'Health. Une entreprise non-membre peut par exemple participer au comité Biotech et faire entendre sa voix, participer à tout événement ou action organisés à tarif plein. L'entreprise sera également mise en avant lors des communications Innov'Health sur la filière. Toutefois, les actions de promotion individuelle, les mises en relation B2B via les recherches de compétences et certaines actions spécifiques (accompagnement individuel) sont réservées aux membres. Le cluster n'étant financé qu'à 50%, l'adhésion d'entreprises privées permet de mener davantage d'actions au bénéfice de la filière !

Le comité Biotech qui s'est tenu le 10 décembre est le 2^e depuis la création du cluster. L'objectif est de présenter les actions en cours et d'identifier des besoins des entreprises. Le présent compte-rendu est à lire en complément de la présentation Powerpoint.

Slide 3 – Discussions sur le salon In Cosmetics

Lors de la réunion du 1^{er} comité Biotech, un besoin a été exprimé de mieux valoriser la filière régionale, notamment sur des salons professionnels. Plusieurs salons ont été cités à cette occasion : In Cosmetics, Cosmetic 360 et BioFIT (qui est une convention d'affaires).

Innov'Health s'est rapproché d'Élodie Bourgoïn, de CCI International, pour identifier le salon le plus adapté pour les entreprises régionales. Après échange avec Bioexigence, qui confirmait l'expérience d'Elodie, il a été décidé pour 2020 de se concentrer sur le salon [In Cosmetics](#). C'est un salon international des ingrédients et des matières premières cosmétiques, qui rassemble les fournisseurs de matières premières, d'ingrédients et de services (laboratoires de recherches, tests, encapsulation...) les plus importants.

A noter : CCI International peut accompagner des entreprises à l'international et faire bénéficier à ces entreprises d'aides régionales, sous conditions. Il faut notamment qu'un minimum de 6 entreprises soient intéressées pour se déplacer à l'international (ce chiffre passe à 8 pour un salon international en France). N'hésitez pas à faire remonter vos besoins auprès d'Innov'Health (Céline Bouafia : c.bouafia@polemicrotechniques.fr) ou de CCI International (Elodie Bourgoïn : e.bourgoïn@bourgognefranchecomte.cci.fr).

Retour d'expérience de Bioexigence sur In Cosmetics :

- Bioexigence, Smaltis et Skinexigence exposent conjointement sur l'espace de la Cosmetic Valley, du 2 au 4 avril 2019 à Paris. Cosmetic Valley propose un tarif spécial (4000,00 € HT les 3 m²).
- En plus du salon, il y a la possibilité en amont de prendre des rendez-vous B2B sur les stands. Le salon doit donc être bien préparé. Bioexigence se rend sur ce salon depuis de nombreuses années, il est très intéressant et permet de très bons contacts business.
- Chaque exposant peut inviter une entreprise extérieure, qui n'a pas la possibilité d'exposer, mais au tarif de 500 € HT peut être intégrée au catalogue papier et être référencée sur le site internet du salon.
- L'accès au salon en tant que visiteur est gratuit, à condition de se [préinscrire](#).
- Attention à la localisation : l'espace « Testing » semble bien adapté.

Proposition Innov'Health (en partenariat avec CCI International) :

Organiser un déplacement commun pour visiter le salon, le 2 ou le 3 avril (le 4 avril aura lieu la Journée de l'Innovation du CHU de Besançon).

Nous aurons la possibilité de rencontrer la directrice du salon et de participer à un roadshow. Du temps sera également prévu pour que vous puissiez visiter le salon librement.

⇒ Merci de compléter le [questionnaire](#), afin d'indiquer vos attentes.

Conférence à Besançon

Sylvain PERRUCHE (MED'INN'PHARMA) indique un intérêt pour organiser une conférence que la thérapie cellulaire à Besançon. L'idée serait de marier des conférences de belle qualité scientifique, mais aussi de proposer des pitches et des rencontres business, sur le modèle de ce qui se fait pour la Rentrée du DM.

A noter : Atlanpole et Bioregate organisent à Nantes le [Bioregate Forum](#), tous les ans en décembre. Ainsi, Bioregate Forum rassemblera du 12 au 14 décembre 2018, à Nantes, les entreprises et instituts de recherche qui innovent en Médecine Régénératrice, ainsi que des clusters internationaux et institutionnels.

Cette année une large place sera consacrée aux échanges ainsi qu'aux opportunités de business et partenariat grâce à une session entière de RDV One2One.

Thématiques : cellules souches, thérapie cellulaire, thérapie génique, biomatériaux...

Programme :

- Meeting annuel de la French Society for Stem Cell Research (le 11 décembre à Nantes).
- Matinée dédiée aux clusters internationaux (le 12 décembre matin juste avant le début de Bioregate Forum).
- Session entière de one2one meetings (le 13 décembre après-midi).
- [Programme](#) complet de conférences.
- Espace d'exposition pour les sponsors (équipementiers, entreprises de biotechnologies, industriels pharmaceutiques, prestataires de service...).

⇒ Réunion à prévoir avec Med'Inn'Pharma, Lymphobank, Bioexigence, AER BFC, SMPSI TEMIS et Innov'Health.

Slide 4 – Webinars, formations et accompagnements individuels

Thématique ISO 9001

L'ISO 9001 correspond bien au besoin des entreprises des Biotech. Le « niveau supérieur » est l'ISO 17025, pour les laboratoires.

Échange d'expérience d'Hervé Huilier (Creathès) : pour les TPE, la démarche ISO 9001 fonctionne en 3 étapes ou niveaux. Le 1^{er} niveau est très opérationnel et est suffisant dans un premier temps. Cela permet de démarrer la démarche qualité dans l'entreprise sans être submergé.

Besoin exprimé par Patrick Ducoroy (Biomane) : il serait intéressant de considérer la mutualisation d'une ressource en qualité, une personne qui pourrait partager son temps entre plusieurs entreprises et s'occuper de la partie rédactionnelle et du suivi des procédures au sein de chaque structure.

Proposition Innov'Health :

- ⇒ Mise en place d'un accompagnement ISO 9001 pour les entreprises intéressées. Le format est le suivant : formation collective (5 fois 0,5 jours intercalés d'une semaine, par exemple) + 5,5 jours d'accompagnement individuel par un expert pour mettre en place tous les éléments nécessaires avant l'audit pour la certification.
Coût estimé : environ 4500,00 € HT pour une prestation qui vaut environ 10000,00 € HT.
Innov'Health se renseigne très rapidement pour proposer une formule d'ici la mi-janvier.
- ⇒ Identifier des consultants à même de réaliser le travail de rédaction et suivi des procédures pour plusieurs structures, à un coût réduit car mutualisé.

Webmarketing, référencement naturel et réseaux sociaux

Besoin exprimé par Sylvie Mercier (RD Biotech).

Proposition Innov'Health :

- ⇒ Mise en place d'une formation rapidement sur le sujet.

GED

Besoin exprimé par Patrick Ducoroy (Biomane) : quels sont les outils qui sont mis en place au sein des entreprises pour assurer la gestion documentaire ?

Échange d'expérience par Hervé Huilier (Creathès) : utilisation du logiciel open source Dolibarr, avec intégration de modules existants et création de modules spécifiques pour l'entreprise par un prestataire. La mise en place au sein de l'entreprise a été assez mal reçue par les employés, toutefois l'habitude est maintenant acquise et l'entreprise ne peut plus s'en passer. C'est important particulièrement important pour le suivi client et cela aide pour la mise en œuvre de l'ISO 9001.

Proposition Innov'Health (en partenariat avec Creathès et ITBS) :

- ⇒ Organiser une réunion de présentation de l'outil par le prestataire informatique de Creathès, ITBS, dans les locaux de Creathès, en janvier 2019.
Si cela vous intéresse, merci de compléter le [tableau](#), pour indiquer vos disponibilités, si vous souhaitez faire du covoiturage ou venir en train (quelques horaires de train sont indiqués à titre indicatif).
ATTENTION : le nombre de places est limité à 15 personnes, premier inscrit = premier servi !

RGPD

Sujet d'importance, mais ce n'est pas la priorité...

Slides 5 à 7 – Groupes de travail

Offre de services de la filière Biotech

Pas d'éléments à ajouter en plus de ce qui est présenté sur le PowerPoint.

Proposition : besoins de stockage en cryoconservation

Eric Robinet (Lymphobank) fait part d'une idée de projet structurant visant à héberger des échantillons biologiques, stockés au long terme, pour tous domaines (recherche, CHU, agroalimentaire, etc.).

L'idée serait de fournir un service de navettes régionales régulières, permettant aux entreprises et aux structures régionales de conserver leurs échantillons en azote liquide ou à -150°C, comme backup, en garantissant traçabilité et confidentialité.

⇒ Première étape indispensable avant d'aller plus loin : identifier les besoins réels. Pour ce faire, merci de compléter le [questionnaire](#).

Mutualisation des compétences

Question abordée dans la partie sur l'ISO 9001.

Slide 8 – Autres sujets

Crédit Impôt Recherche : organiser une réunion (chez un des membres du cluster) pour échanger les expériences, car certaines entreprises font elles-mêmes leur déclaration, alors que d'autres font appel à un prestataire externe.

A noter : une formation sur le sujet est prévue début 2019, pour expliquer comment déclarer le CIR sans passer par un intermédiaire.

Comment nouer des **partenariats** : quelles sont les questions à se poser au niveau juridique ? Quels sont les différents types de partenariats possibles ? Quels sont les pièges à éviter ?

Si des entreprises exportent en **Inde**, Patrick Ducoroy (Biomane) souhaiterait un échange d'expérience sur l'accès au marché.

Pour tout sujet, contactez :

Céline BOUAFIA

Pôle des microtechniques

18, rue Alain Savary

25000 BESANCON

c.bouafia@polemicrotechniques.fr

07 78 49 34 83